

Quidgest - Portugal
R. Castilho n.º 63 – 6.º | 1250-068 Lisboa | Portugal
tel. (+351) 213 870 563 | fax. (+351) 213 870 697

quidgest@quidgest.com | www.quidgest.com



Dia^{do} Parceiro Quidgest 2011

GRUPO **CESO C**



A importância das parcerias nos concursos internacionais

António Santos

Director Comercial e de Marketing

Quem somos?

Dia do
Parceiro
Quidgest 2011



Empresa Portuguesa com três décadas de experiência

- Serviços de consultoria e assistência técnica
- Domínios: Desenvolvimento económico, social e organizacional
- Direccionada para os mercados internacionais



26 anos de trabalho em Angola

- Serviços de assistência técnica
- Domínios: Desenvolvimento económico, social e organizacional, nas áreas das Estratégias de Desenvolvimento e Apoio Institucional



Empresa direccionada para o mercado Moçambicano

- Serviços de assistência técnica
- Domínios: Desenvolvimento de Estratégias e Reforço Institucional



Orientada para o mercado Português

- Assistência técnica e consultoria para instituições e empresas nacionais

Concursos internacionais

Dia do
Parceiro
Quidgest 2011

- Instituições internacionais com regras de procurement bem definidas
- Projectos com características variadas
- Abertos a todos os interessados
- Barreiras à entrada ligadas aos requisitos
- Concorrência Elevada



A Importância das Parcerias

Dia do
Parceiro
Quidgest 2011



Tipos de parcerias

Parcerias estratégicas

- Acordo comercial
- Informação partilhada
- Plano de negócios e objectivos comuns

Parcerias estáveis

- Mercado
- Área de Especialização
- Entidade

Parcerias ocasionais

- Concursos com características específicas
- Contributo singular

Processo de selecção de Parceiros

Dia do
Parceiro
Quidgest 2011



Gestão da Parceria

Dia do
Parceiro
Quidgest 2011

Acordos de
parceria

Concorrência
vs
Convergência -
Como gerir?

Gestão das
expectativas

Definição das
tarefas a
executar

Resolução de
conflitos

Avaliação de
resultados