

Microsoft Cloud Strategy + BizSpark

Victor.Freitas@microsoft.com
ISV Partner Manager



O que é a cloud?

Disponibilização de Tecnologia de Informação
como um Serviço Standard

*O poder da computação e armazenamento
virtualmente ilimitados*

Datacenter de Cliente

Datacenter de Parceiro

Datacenter Microsoft

Oportunidades



Pessoas

- A Minha informação em qualquer lado
- Novas formas de conectar com amigos, família e colegas
- Novos estilos de vida
- Entretenimento com controlo



Empresas

- TI Empresarial sem limites
- Novas formas de endereçar clientes
- Democratização das TI
- Novas vantagens competitivas
- TI com menores custos



Parceiros

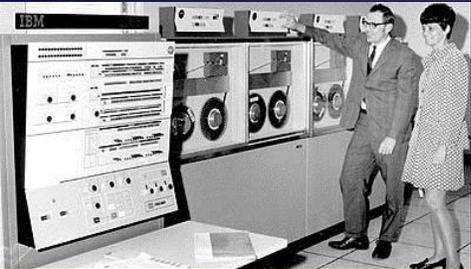
- Novos segmentos de mercado e novas geografias
- Novas oportunidades de negócio
- Competir por igual, independentemente da dimensão
- Fazer coisas novas de forma nova

Mudança Geracional

Tecnológica

Económica

Negócio



Centralizada
Computação &
armaz., thin clients

Optimizada para
eficiência devido a
custo elevado

Elevados custos à
cabeça para
hardware e software



PC's e servidores
para computação e
armazenamento.
distribuídos

Optimizado
para agilidade
devido ao baixo
custo

Licenças perpétuas
para SO e software
aplicacional

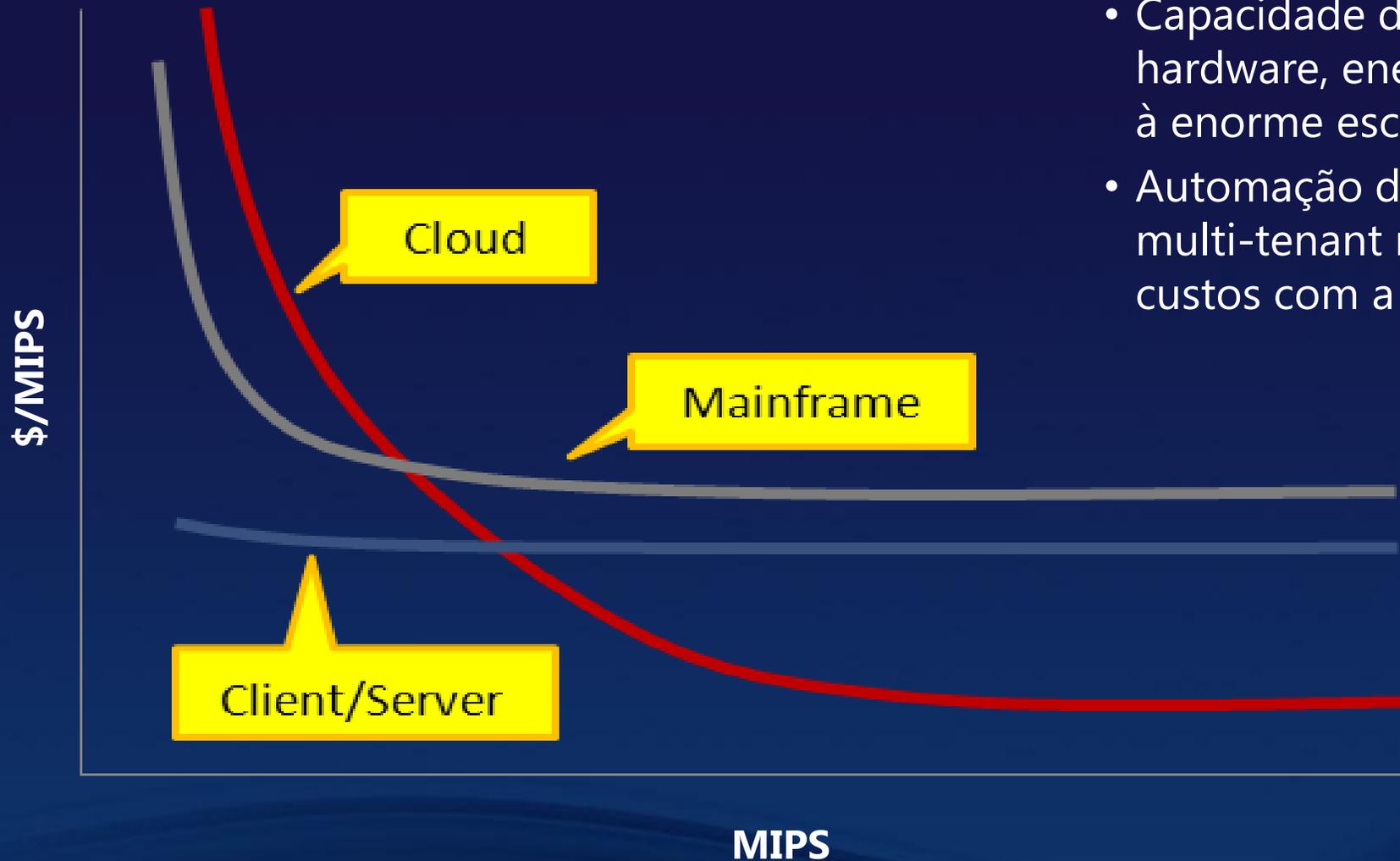


Grandes Datacenters,
Hardware commodity,
escala, devices

Ordens de grandeza
superiores de
eficiência e agilidade

Pagar apenas por
aquilo que
realmente utiliza

Economias de Escala



- Capacidade de negociação considerável no hardware, energia e largura de banda devido à enorme escala.
- Automação dos datacenters e utilização multi-tenant reduz significativamente os custos com a mão de obra.

Diversidade de Tipos de Serviço

IT Tradicional

Controlo Ilimitado
Poupança Limitada



IaaS

Infraestrutura Virtual
Hosting de VMs &
aplicações existentes



PaaS

Foco na Aplicação
Capacidade Elástica
Máxima Cap. de Escala
Enormes Quantidades
de Dados



SaaS

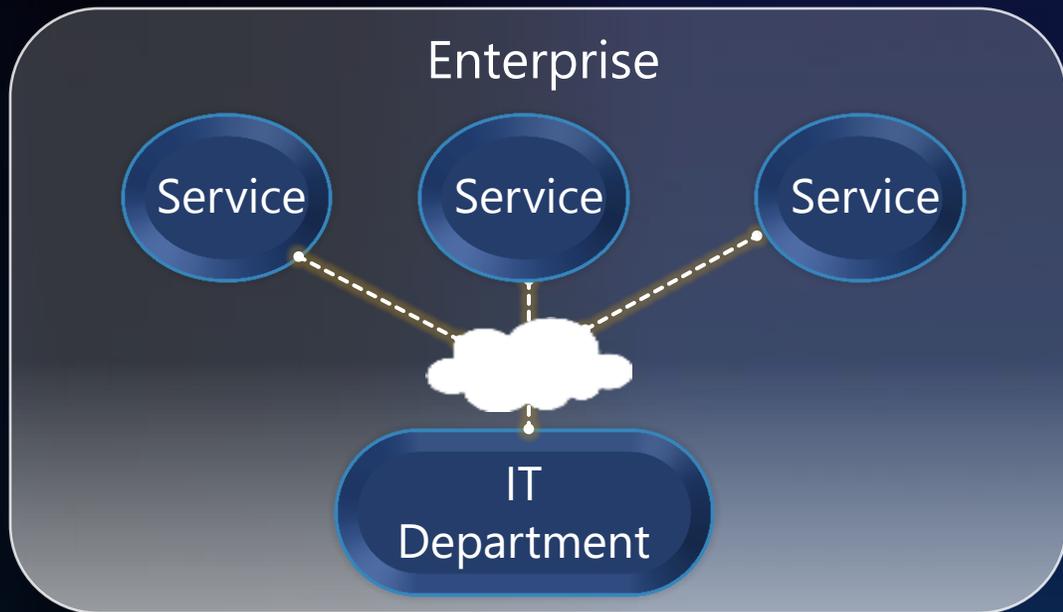
Facilidade de
Deployment
Máxima poupança em
termos de custos



Diversidade no Controlo e Deployment

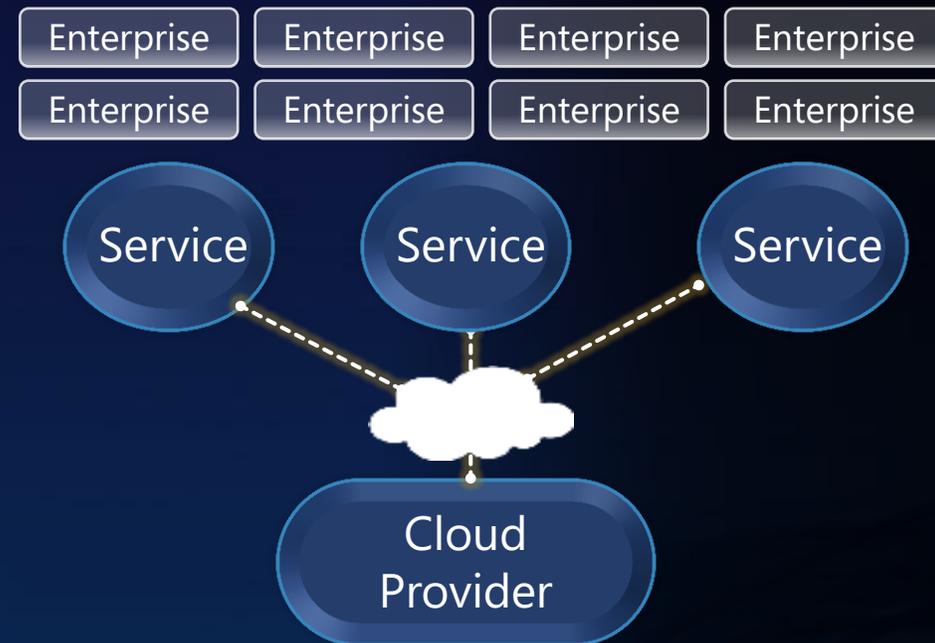
Cloud Privada

Recursos dedicados

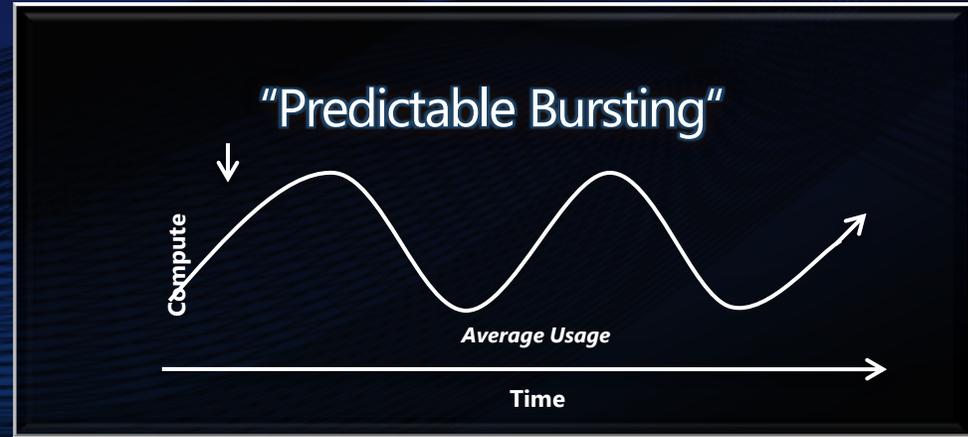
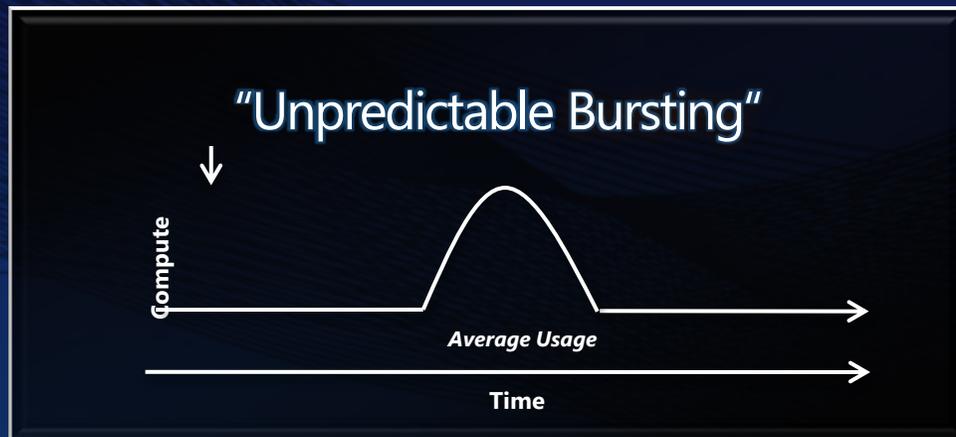
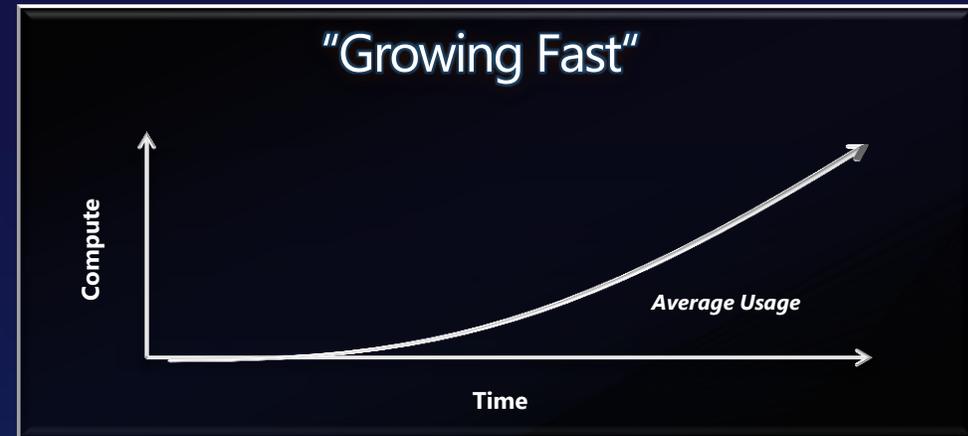


Cloud Pública

Resources partilhados.



Padrões de Carga / Utilização



Serviços Cloud para Consumers



530M Active
Windows Live IDs



368M People
Using Hotmail



Over 4B WW Queries
Each Month



Over 459M
Unique Users



Over 2B Unique
Calls Per Year



- Windows Live Photo Gallery
- Windows Live Movie Maker



Over 303M Users
Each Month



Over 6M Songs
In The Catalog



25M People
On Xbox Live



Microsoft
Advertising adCenter

14B Ads
Per Month

CLOUD SERVICES



PC



MOBILE



TV/HOME

Serviços Cloud para Empresas



SERVIÇOS CLOUD MICROSOFT

PRODUTIVIDADE	COMUNICAÇÕES	COLABORAÇÃO	APPS DE NEGÓCIO	GESTÃO DESKTOP	IDENTIDADE	BASE DE DADOS	PLATAFORMA
Office	Lync Server Exchange Server	SharePoint Server	Microsoft Dynamics ERP Microsoft Dynamics CRM	Windows 7 Microsoft System Center	Windows Server Active Directory	Microsoft SQL Server	Windows Server Microsoft System Center

SOFTWARE MICROSOFT

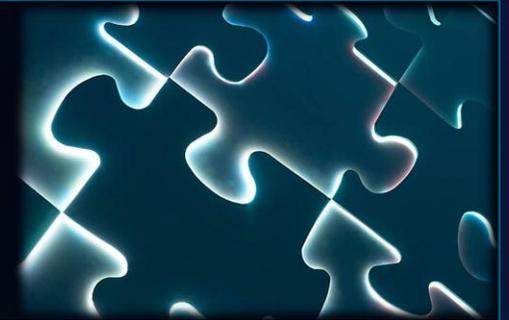
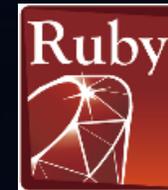


Investimento na Infraestrutura Cloud



Múltiplos datacenters globais

Nota para os Developers



Porquê Microsoft?

Oferta de escala empresarial

Largura e abrangência da oferta

Novas capacidades, aplicações familiares

Grandes investimentos

Infraestrutura global

Ecosistema de parceiros

Microsoft
BizSpark™

<http://www.microsoft.com/bizspark>

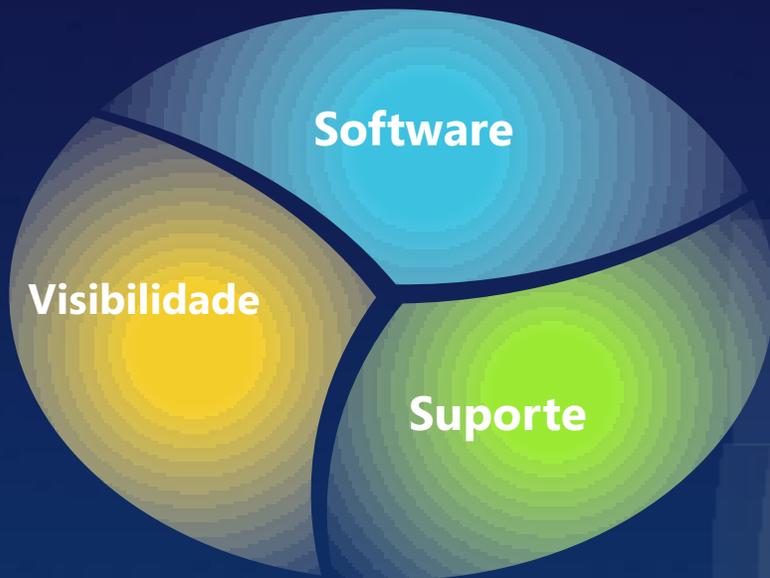
A missão



Transformar as **Startups mais promissoras de hoje** nas empresas de sucesso de amanhã

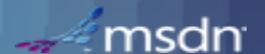
Introdução

O Microsoft BizSpark é um programa global concebido para acelerar o sucesso das Startups, proporcionando os recursos de que necessitam e integrando-as numa comunidade de parceiros da Microsoft



Software

- Licenças de produção, desenvolvimento, teste e demonstração
- Computação **Windows Azure** gratuita



Suporte

- Incidentes de suporte técnico profissional grátis
- E-mail, newsletters e convites para **BizSpark Camps**

Visibilidade

- Perfil no **BizSpark Connect**
- Promoção no **BizSpark.com**
- Ofertas e Eventos no **BizSpark Connect**

O que está incluído

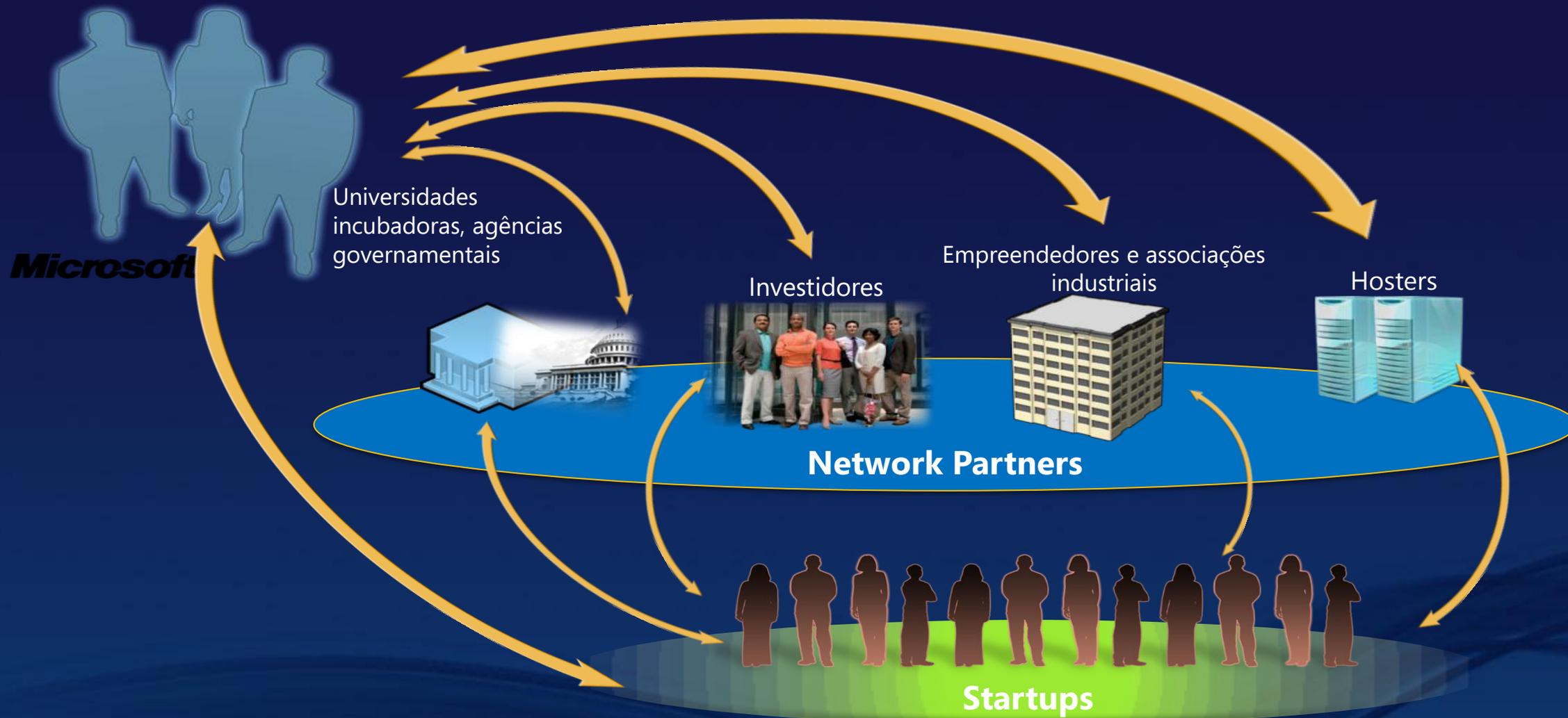
- Windows 7, Vista e XP
- Office 2010 e Office para Mac 2011
- Visual Studio 2010
- Sharepoint
- SQL Server
- BizTalk Server
- Windows Server
- Silverlight
- XNA Game Studio
- Dynamics CRM 2011 e CRM Online

e muito mais...

Windows Azure no BizSpark

Services by Subscription Level (no extra charge) *		BizSpark
Windows Azure	Small compute instance	750 hours / month
	Storage	10 GB
	Transactions	1,000,000 / month
AppFabric	Service Bus Connections	5 / month
	Access Control Transactions	1,000,000 / month
SQL Azure	Web Edition databases (1GB)	3
Data Transfers	Europe and North America	7 GB in / month 14 GB out / month
	Asia Pacific	2.5 GB in / month 5 GB out / month

Como funciona o BizSpark?



Network Partners



BizSpark Connect

The screenshot shows the 'Funding Overview' page for 'Money Dashboard'. The page includes a navigation bar with 'Overview', 'Offers', 'Events', and 'Investment Profile'. The main content area is divided into several sections: 'Money Dashboard' with contact information, 'Startup Investor Rating' (4 stars), 'G/Score' (20), 'YouNoodle Score' (23), 'Funding Overview' with 'Score Startup' and 'Include in Startup Watchlist' options, 'Current Revenue' (n/a), 'Requested Funding', 'Last 12 Months Revenue' (n/a), and 'Projected 12 Months Revenue' (£300,000). There are also sections for 'Current Investors', 'Learn more about this Startup' (with a video player), 'Target Customer Industries', 'Current Customers', and 'Competitors and competitive landscape'. A 'Solution(s)' section at the bottom provides a summary of the service.

The screenshot shows the BizSpark Connect search results page. The header includes 'Microsoft BizSpark Connect. Search 33838 Members'. The search bar contains 'Keyword...Company Name' and 'Country...State...City...Zip'. The page features a map of the world with green location pins, a 'Narrow my Results' sidebar, and a list of search results. The first result is 'Money Dashboard'.

- **Perfil Online**
- **Pesquisa** (localização, nome, especialidade, ...)
- **Ofertas**
- **Eventos**
- **Investment-level** (Investidores podem ter acesso ao perfil de investimento da empresa)

<http://www.microsoft.com/bizspark/Connect.aspx>

Condições de acesso

- **No registo do programa:**

- » Ser uma empresa privada, que desenvolve produtos ou serviços baseados em Software
- » Ter menos de 3 anos de actividade
- » Ter receitas anuais inferiores a 1 milhão de dólares americanos

- **Duração do programa:**

- » O programa tem uma duração máxima de 3 anos
- » Renovação anual
- » Não é requerido qualquer tipo de pagamento

Casos de Sucesso

Critical

manufacturing

strong step

Innovation in software quality

tech 4 home



cardMobili

feedzai

ActionFlow

E depois do BizSpark?

- **Graduation Offer**
- **Programa de Parceiros da Microsoft - MPN**

(totalmente opcionais)

Tudo pronto para o lançamento da sua Startup com o BizSpark?



Microsoft[®]

© 2010 Microsoft Corporation. All rights reserved. Microsoft, Windows, Windows Vista and other product names are or may be registered trademarks and/or trademarks in the U.S. and/or other countries. The information herein is for informational purposes only and represents the current view of Microsoft Corporation as of the date of this presentation. Because Microsoft must respond to changing market conditions, it should not be interpreted to be a commitment on the part of Microsoft, and Microsoft cannot guarantee the accuracy of any information provided after the date of this presentation.
MICROSOFT MAKES NO WARRANTIES, EXPRESS, IMPLIED OR STATUTORY, AS TO THE INFORMATION IN THIS PRESENTATION.