



QuidPartner Day 2015

Mais Projetos em Parceria

Carlos Costa



CMMI DEV / 3[™]
Evolução 2011-07-11 / Aproximado 2013/4



Microsoft
Microsoft
Partner



Quidgest

Agenda

- Porquê a Geração Automática de Software?
- O Genio
- A Quidgest
- Mais Projetos em Parceria



EURES

O Portal Europeu da Mobilidade Profissional

EUROPA > Comissão Europeia > Emprego, Assuntos Sociais e Inclusão > EURES

Profissões mais procuradas

Profissão	Empresas
1 Engenheiros de sistemas e programadores	1170
2 Cozinheiros	887
3 Chefes de mesa, empregados de mesa e barmen	819
4 Engenheiros mecânicos	
5 Vendedores nas empresas	
6 Outros especialistas em	
7 Engenheiros informáticos	
8 Chefes de vendas e ma	
9 Engenheiros eléctricos e electricidade	
10 Engenheiros diplomad mecânica	

QuidPartner Day 2015



Nº 38 junho 2015

Notícias

Europa sem programadores informáticos

18-08-2014 19:44



© TV Ciência

Falta de especialistas em tecnologias de informação e das comunicações tem vindo a agravar-se nos últimos anos na União Europeia, sendo que a escassez de programadores é já estimada em 900.000, até 2020.

E-mail

Imprimir

Gosto

Partilhar

0

g+1

0

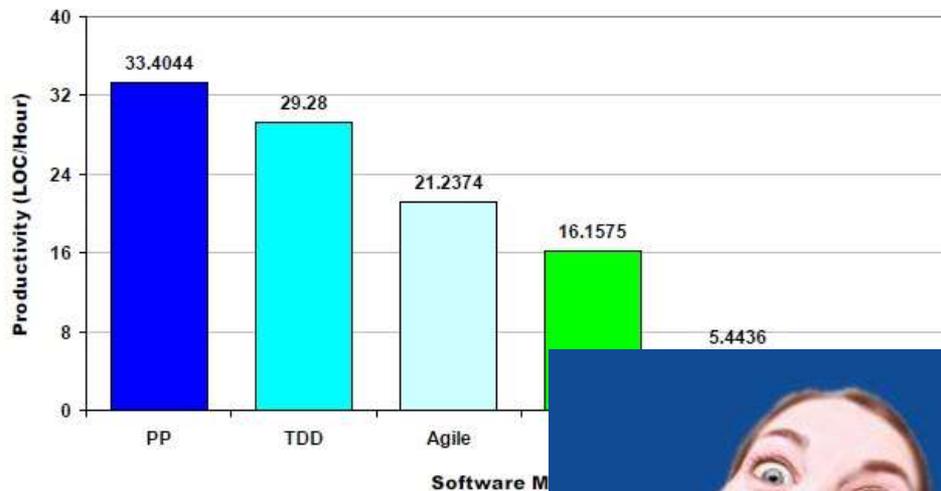
Seguir

A escassez de programadores na Europa está a travar o desenvolvimento de áreas ligadas Web e mesmo o sucesso do novo sistema GPS europeu baseado no sistema de navegação por satélite Galileo poderá ser posto em causa por falta de aplicações que utilizem as potencialidades da geolocalização.

Mais de 90% das atuais profissões exigem competências em Tecnologias de Informação e das Comunicações (TIC) e constituem uma condição fundamental para a sobrevivência e o sucesso das empresas em meio

Productivity of Agile Methods

- PP productivity 32X more than trad. methods
- Scrum productivity 5X more than trad. methods
- Agile methods productivity 20X more than traditional



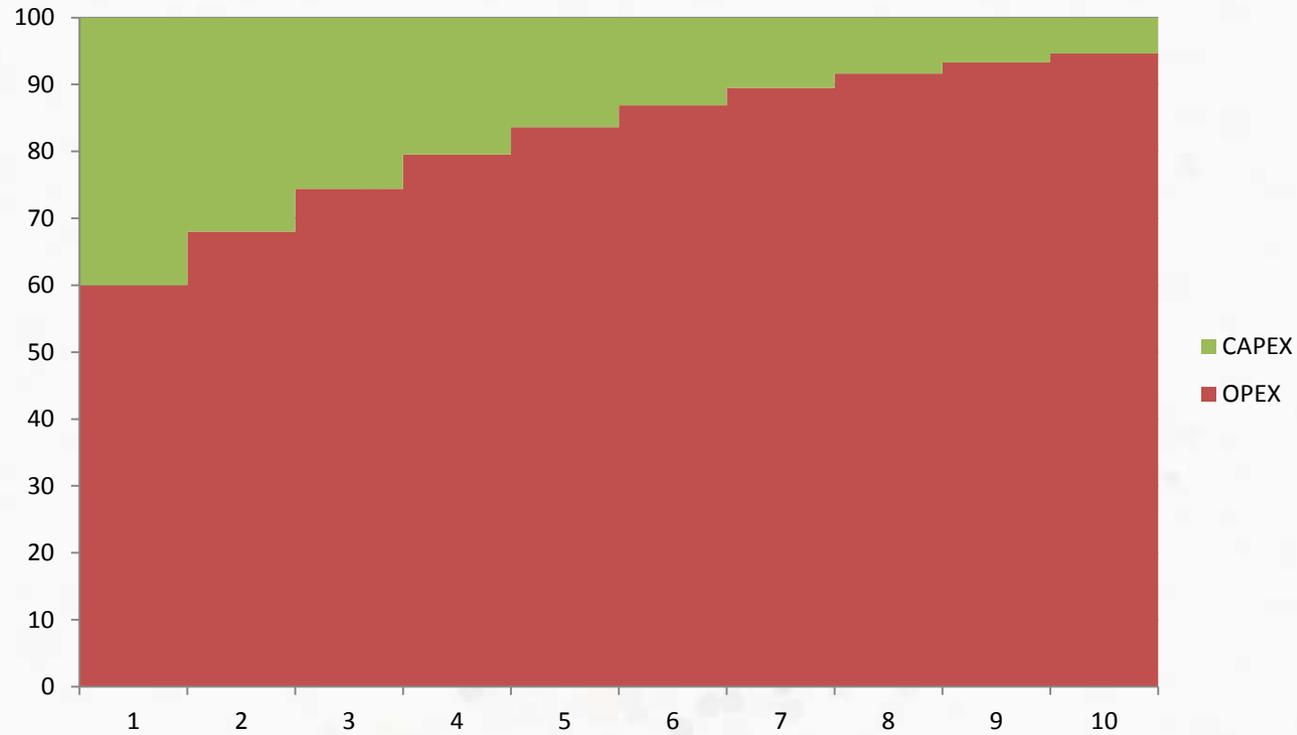
Rico, D. F., Sayani, H. H., & Sone, S. (2009). *The business value of a*



**PÁREM DE DESENVOLVER
SOFTWARE A PROGRAMAR
MANUALMENTE!
JÁ EXISTEM GERADORES
DE CÓDIGO HÁ MAIS
DE 25 ANOS!**



Qual o custo homem/hora de um taxista?



Um dia todos os automóveis serão eléctricos?

Não

Alguns

SIM

menos barulho, sem fumo, mais económico (energia e manutenção), mais simples, ...

Quais os clientes que valorizam mais a Geração Automática?

Equipas de desenvolvimento pequenas e eficazes

especialmente a longas distâncias

Não

Às vezes

SIM

Múltiplas soluções com código fonte homogéneo

imune aos programadores e à tecnologia

Não

Às vezes

SIM

A organização cliente é única?

O negócio tem especificidades únicas?

Não

Algumas

SIM é muito específica

O negócio depende do Sistema de Informação?

Não (0 a 30%)

Mais os menos (30 a 70%)

SIM (70 a 100%)

O controle do SI deverá estar mais

No Gestor?

No Informático?

No Fornecedor de Software?

O fornecedor do SI deverá ser mais

Local?

Global?

Ambos?

Manter e melhorar o SI anualmente custa quanto?

Nada

Até 20% do seu custo

Acima de 20%

E trocá-lo?

Nada (ou apenas pelo valor dos serviços de migração)

Pelo valor da manutenção anual

Acima do valor da manutenção anual

A evolução necessária é mais

Tecnológica?

Melhoria do processo de Negócio?

Ambas?

Preferência do licenciamento de software

Por utilizador?

Por servidor?

Global para toda a organização?



by
Quidgest



CMMI DEV/3
Maturity Model



Management
Your Way

10 x faster



x10.1

Times Faster to
deliver large
projects

1/10

of the size of the
usual project
teams

98%

Automatically
Generated Code

Software made by Software!

10 Especialidades

Gestão Pública

Saúde e Desporto

Recursos Humanos

Gestão Financeira, Banca
e Seguros

Engenharia, Construção,
Obras Públicas, Energia e
Ambiente



Apoio ao Desenvolvimento

Gestão de Topo e
Gestão Estratégia

I&D, Tecnologia &
Outsourcing

Cidadania, Gestão
Documental, BPM

Aprovisionamento,
Logística, Gestão de Ativos
e Distribuição,

Seguindo as tendências

Mobilidade

Internet of things

Big Data

Cloud

In-Memory Databases

Social Business

Next Gen Security

Natural Interfaces

Robotics



Em qualquer plataforma...



Automatic



Code



Generation

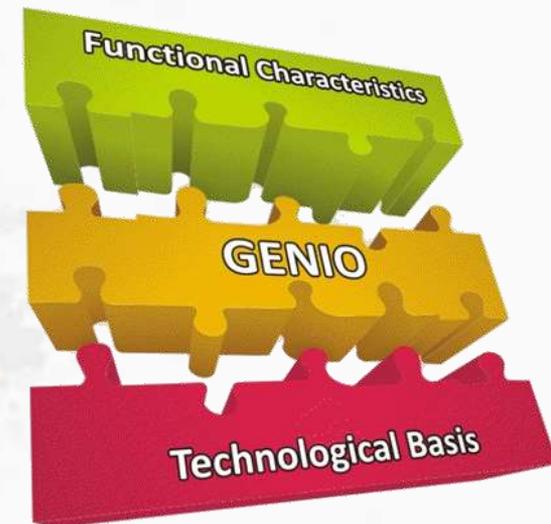


ORACLE



Soluções Únicas

Para resolver os problemas mais sentidos nas organizações



Software Engineering

Built to fit | Built to change | Built to save money | Built to make a difference



Just pressing **1** (one) button.

98%

of the code,
in a large
IT project, is
automatically
generated

1

Regeneration with just (one) click

4

hours for an entire production cycle

10

different technology flavours

Technologies



Web



WebServices



Windows



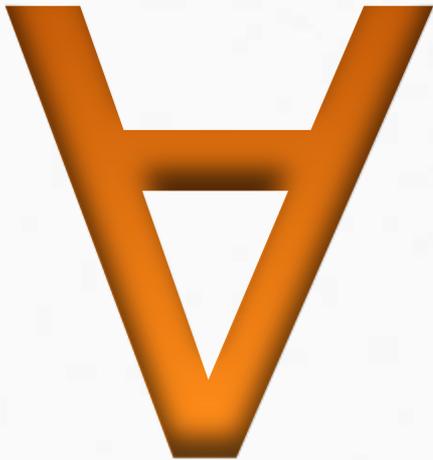
Cloud



Mobile & Tablets



QAddIn



Any language or currency in the world

with **1/10** of the team

10

x more business

Quidgest

since 1988

Continuous evolution



CMMI DEV / 3™
Maturity - Advancing



Quidgest

QuidPartner
Day 2015



excelência'14



CMMI DEV / 3SM
Exp. 2017-07-11 / Appraisal #22558



Multinacional de origem portuguesa
Lisbon, Munich, Maputo, Rabat, Dili, Luanda
Parceiros e projetos em mais de 10 países
Autonomia Financeira e mais de 90 colaboradores

Software Engineering

Built to fit | Built to change | Built to save money | Built to make a difference

Case Studies

QuidPartner
Day 2015



Gestão Integrada

singap®

Gestão Integrada
Pública, Financeira e
Recursos Humanos

AR
ASSEMBLEIA DA REPÚBLICA.pt

Mais de 200 soluções SINGAP perfeitamente adaptadas aos requisitos específicos em

- >120 organismos públicos
- >15.000 utilizadores (local) e >100.000 (web)
- >110.000 utentes de serviços de saúde
- >370 000 000 € Salários processados
- >360 M€ em orçamentos geridos
- >44.000 bens geridos
- >50.000 requisições
- >13.000.000€ em bens inventariados e geridos

Case Studies

QuidPartner
Day 2015



**Gestão
Financeira**

sngap®

**Migração de um sistema de
gestão financeira pública
desadequado**

para SINGAP

em menos de 2 meses



Case Studies



Gestão Integrada
de Recursos
Humanos



22 000 people

Case Studies



Gestão de Recursos Humanos

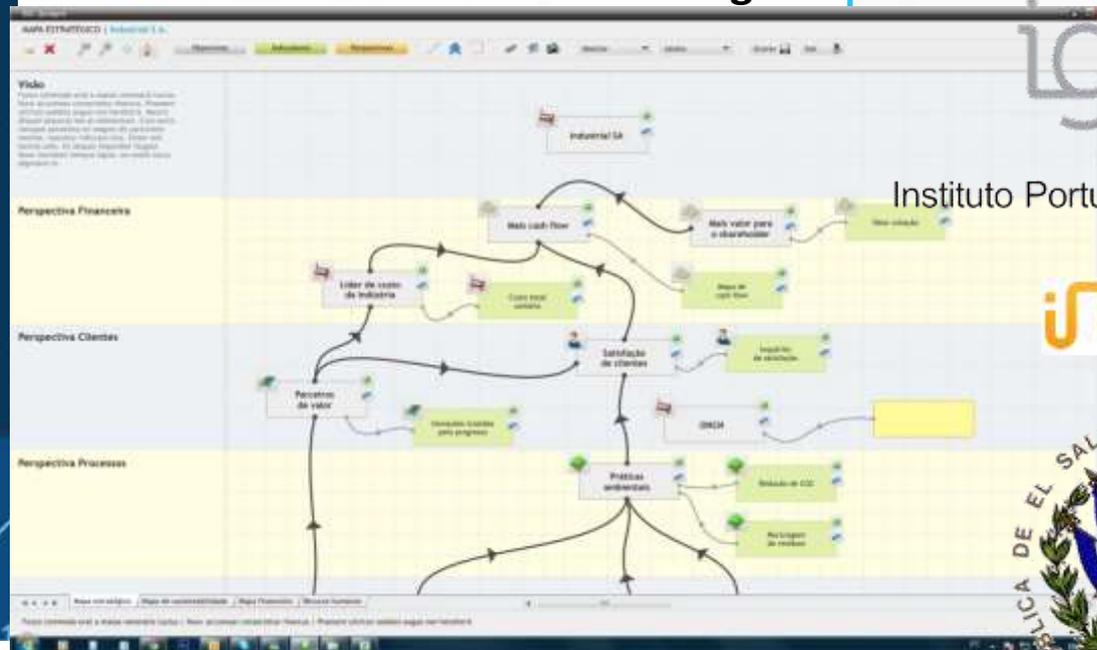
Governo de
Timor-Leste

Esta solução de TI gere 26 mil funcionários públicos e 4.000 contratos temporários com toda a informação sobre cada funcionário: *dados pessoais; estrutura etária; história profissional; distribuição regional; habilitações académicas; avaliação de desempenho; ausências; beneficiários.*



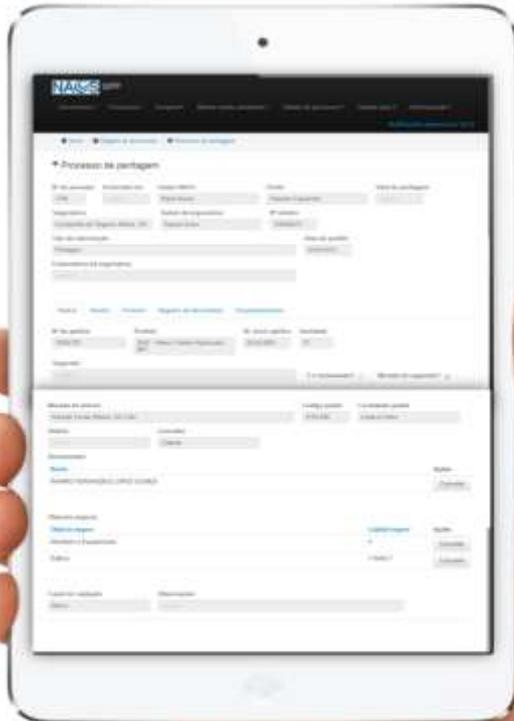
Case Studies

Balanced Scorecard Gestão Estratégica



Instituto Português da Qualidade





Gestão de Processos de Peritagem

Mobilidade na:

- Consulta de processo
- Upload de fotos
- Inserção de dados
- Impressão de relatórios

NAOS



Gestão de Habitação Social

Simplificação do processamento de informação, automatização dos processos e aumento da produtividade empresa.

O GIHABITA permitiu a **redução de cerca de 20% dos custos operacionais.**





Gestão Documental



Controlo de todo o ciclo de vida do documento, possibilidade de ter um suporte para os mecanismos de controlo de gestão que permite a tomada de decisão eficaz em todos os escalões de Comando e ainda garantir a coordenação e sincronização das atividades do Exército.

Redução de custos efetiva com a desmaterialização do papel e utilização da assinatura eletrónica.



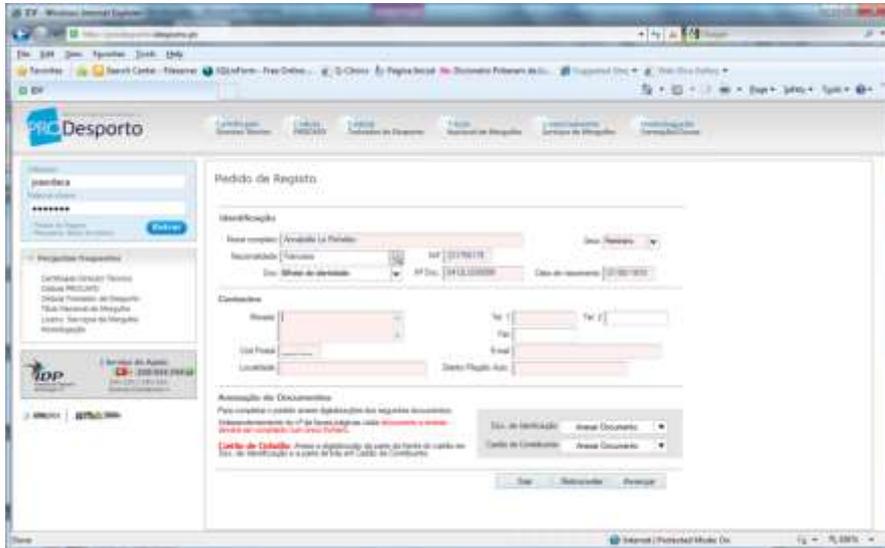


Gestão de Credenciais

Emissão de
credenciais
comprovativas da
legal constituição e
regular
funcionamento das
Cooperativas



Case Studies



Emissão
certificados
desportivos

Desmaterialização do processo de emissão de certificados para
treinadores desportivos



INSTITUTO PORTUGUÊS DO
DESPORTO E JUVENTUDE, I.P.

[Clique aqui](#) para ver o
Caso de Estudo do IPDJ

Case Studies



Portal Netforce

Gestão de formação
certificada



- Divulgar a oferta de cursos de formação pedagógica de formadores
- Divulgar a bolsa nacional de entidades formadoras
- Divulgar os cursos e estabelecimentos de ensino
- Divulgar a bolsa nacional de formadores que possuem um certificado de competências
- Autorizar o funcionamento de cursos de formação pedagógica
- Emitir os certificados de competências pedagógicas

Case Studies

QuidPartner
Day 2015



Gestão Serviços de Saúde

Primeira Prescrição Eletrónica e Racional de Medicamentos
Mais de **110.000 utentes** de serviços de saúde...



Case Studies

QuidPartner
Day 2015

Gestão de Reportes



Desenvolvimento **pioneiro** para dar resposta às novas normas do sistema regulador bancário (Acordo de Basileia III).

O sistema desenvolvido tem como principal finalidade facultar os dados necessários para o envio de informação **reportes regulatórios (COREP e FINREP)**, NCAs – National Competent Authorities.



References

QuidPartner Day 2015



LABORATÓRIO NACIONAL DE ENGENHARIA CIVIL



Instituto Português da Qualidade



AUTORIDADE DA CONCORRÊNCIA



Partners

QuidPartner Day 2015



FINANCE XXI



Genio Partnerships

QuidPartner
Day 2015

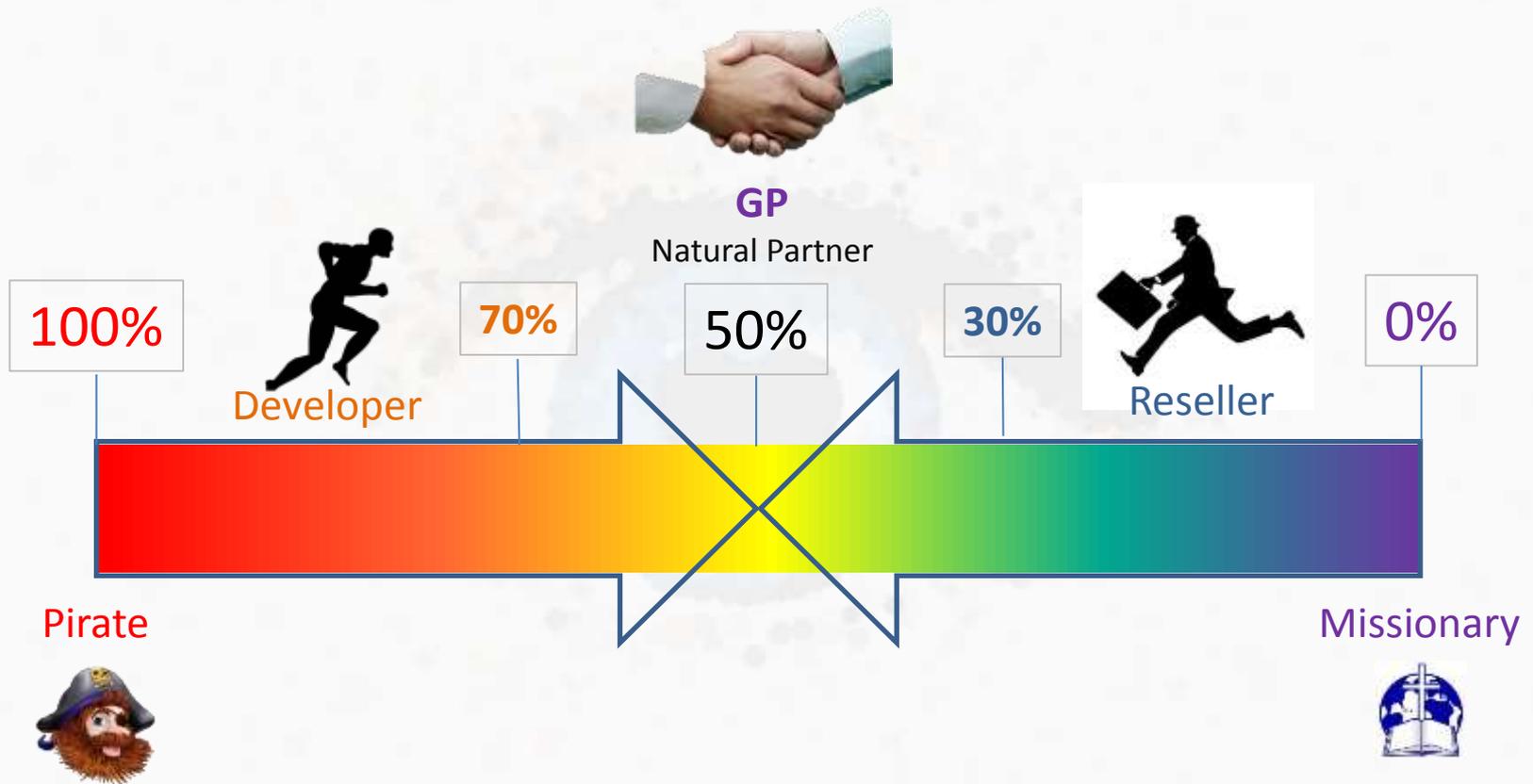
	GP	GT	GC
Profile	Developers; Technology Companies	<i>& Community</i> Training Partner	Companies Internal use
Annual License	Free	Free	Annual fee/ user
Royalties*	30%	-	-
Development Complexity	unlimited	800 (x)	unlimited
Technical Support	20 h	20 h	12 h / user

SmartSourcing
options

SmartSourcing
options

Genio Partnerships

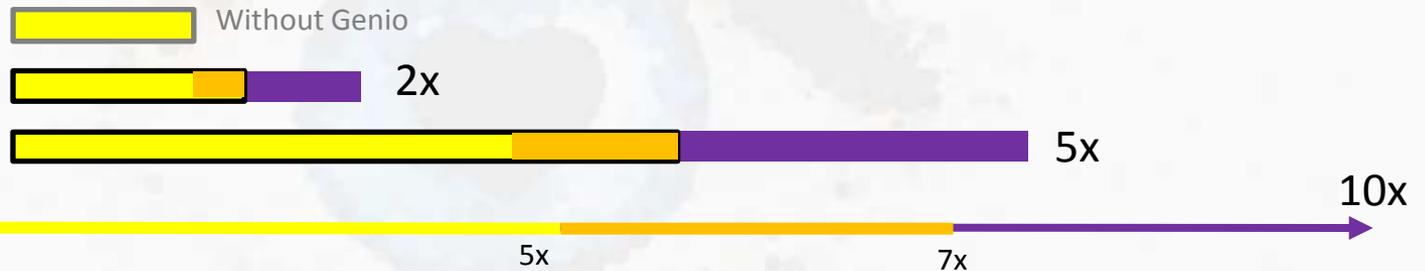
QuidPartner
Day 2015



Genio Partnerships

QuidPartner
Day 2015

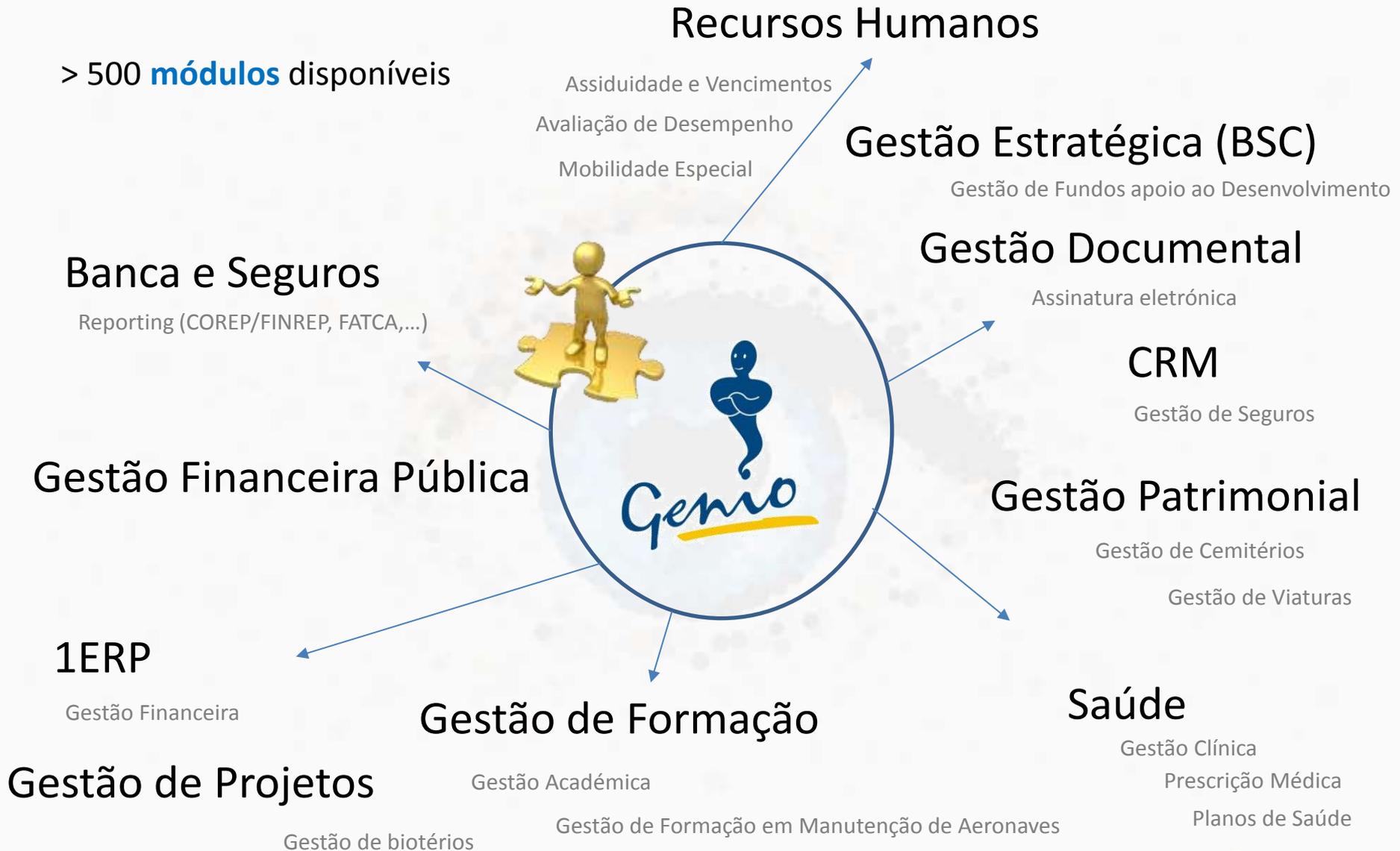
Productivity / Business growth:



Genio Partnerships

QuidPartner
Day 2015

> 500 **módulos** disponíveis





Looking for advanced software factories all over the world!

QuidNet

Formação/Certificação Genio

6-10 julho



<http://www.actualtraining.pt>

- Nível 1
 - Genio Certified User
 - Duração do Curso: 5 Dia(s) - 20h (+ 20h laboratório)
 - Preço: 400,00€
- Inclui licença temporária Genio, certificado de presença e comprovativo de certificação
- Candidatura facilitada a emprego (Ativar Portugal - Microsoft, Movimento para o Emprego, ...)



Parcerias que funcionam bem com a Quidgest

- Empresas que querem trabalhar com o Genio
- Empresas tecnológicas que têm um portfolio integrável com a oferta da Quidgest
- Consultoras estratégicas (BSC,...)
- Empresas especializadas em consultoria tecnológica
- Empresas que procuram troca de serviço no âmbito tecnológico
- Empresas que têm presença em mercados alvos: Europa, PALOP, América Latina, Marrocos,...

Propostas que NÃO são interessantes

para a Quidgest



- Empresas que querem vender ERP e soluções de gestão em Portugal (especialmente as vindas do estrangeiro)
- Empresas com um portfólio igual
- Empresas que têm a sua própria plataforma de geração automática de código



Propostas de parceria que a Quidgest faz

- Parcerias para conseguir entrada em novos mercados
- Parceiros que participam connosco em concursos públicos
- Empresas que queiram acelerar desenvolvimento de software
- Integradores que incluam os nossos produtos e serviços



Propostas de parceria que a Quidgest NÃO faz

- Ser simples revendedores de outros sistemas informáticos
- Parcerias com pouco valor acrescentado
- Projectos com baixa probabilidade de sucesso (sistemas que não tenham comprador)
- Parcerias que não se enquadram no nosso modelo de negócio (software de pacote, software à medida)



QuidPartner Day 2015

Obrigado

carlos.costa@quidgest.com



CMMI DEV / 3[™]
Evolução 2011-07-11 / Aproximado 2013



Microsoft
Microsoft
Partner



Quidgest